

LOBBY Empresarial,

ERP Cloud vs Tradicional: ¿Que gana realmente tu empresa? ,

LA DECISION QUE TRANSFORMARA TU EMPRESA

Alberto Reyes – Gerente Comercial de Nuevos Negocios



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner





Bienvenida



¿Que es un ERP?

Radiografía de un ERP



Un ERP moderno

¿Gasto o Inversion?



Solo dos opciones

Conservador o Innovador



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner



El gran reto de las
empresas



¿Que es un ERP?



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

ENTERPRISE RESOURCE PLANNING

Sistema de planificación de recursos empresariales

“Un ERP cambia la forma en que las empresas hacen negocios, incrementar las utilidades a través de una mayor eficiencia, facilita la toma de decisiones con información confiable y en tiempo real, ayuda a identificar problemas que dificultan el crecimiento y éxito de la organización.

”

Este enfoque integrado puede tener un tremendo retorno de la inversión si las compañías instalan un ERP correctamente.



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

SU IMPORTANCIA

Un sistema ERP puede ser la compra mas importante que hacer para su negocio.

El ERP reemplaza los sistemas informaticos antiguos y descentralizados con un software unico compuesto por modulos especificos para diversas industrias.



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

LOS TIPOS MAS COMUNES



PRECONFIGURADOS



PERSONALIZADOS



CARACTERISTICAS BASICAS



Prefabricado



Integrado



Funcionalidades Avanzadas o modular



Escalabilidad





Dinamica IMR 1

¿Que tan conectados estan tus procesos clave (ventas, produccion, finanzas, inventario) para tomar decisiones con confianza?



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

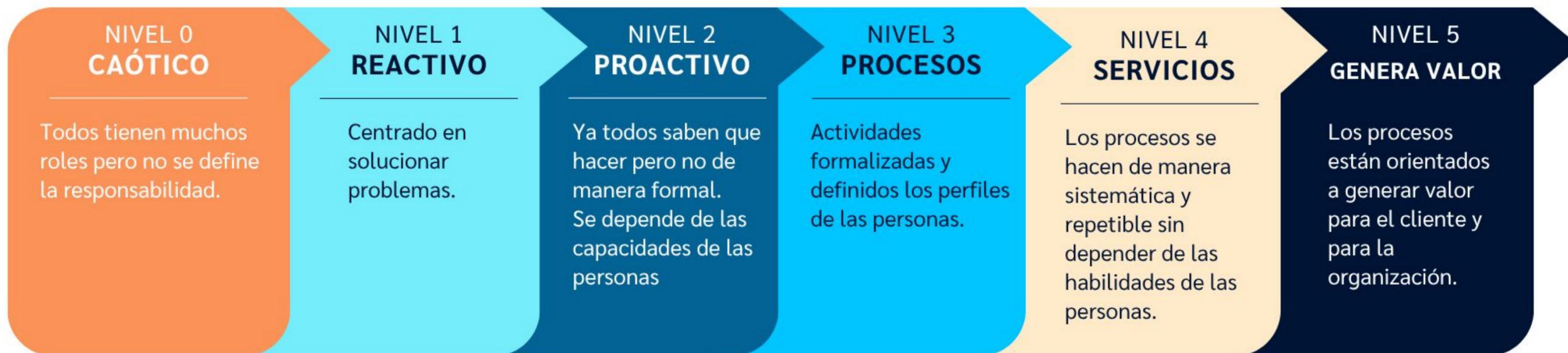


Un ERP moderno



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

NIVELES DE MADUREZ EN UNA EMPRESA



Paqueterías o sistemas básicos de gestión administrativa, contable y financiera.

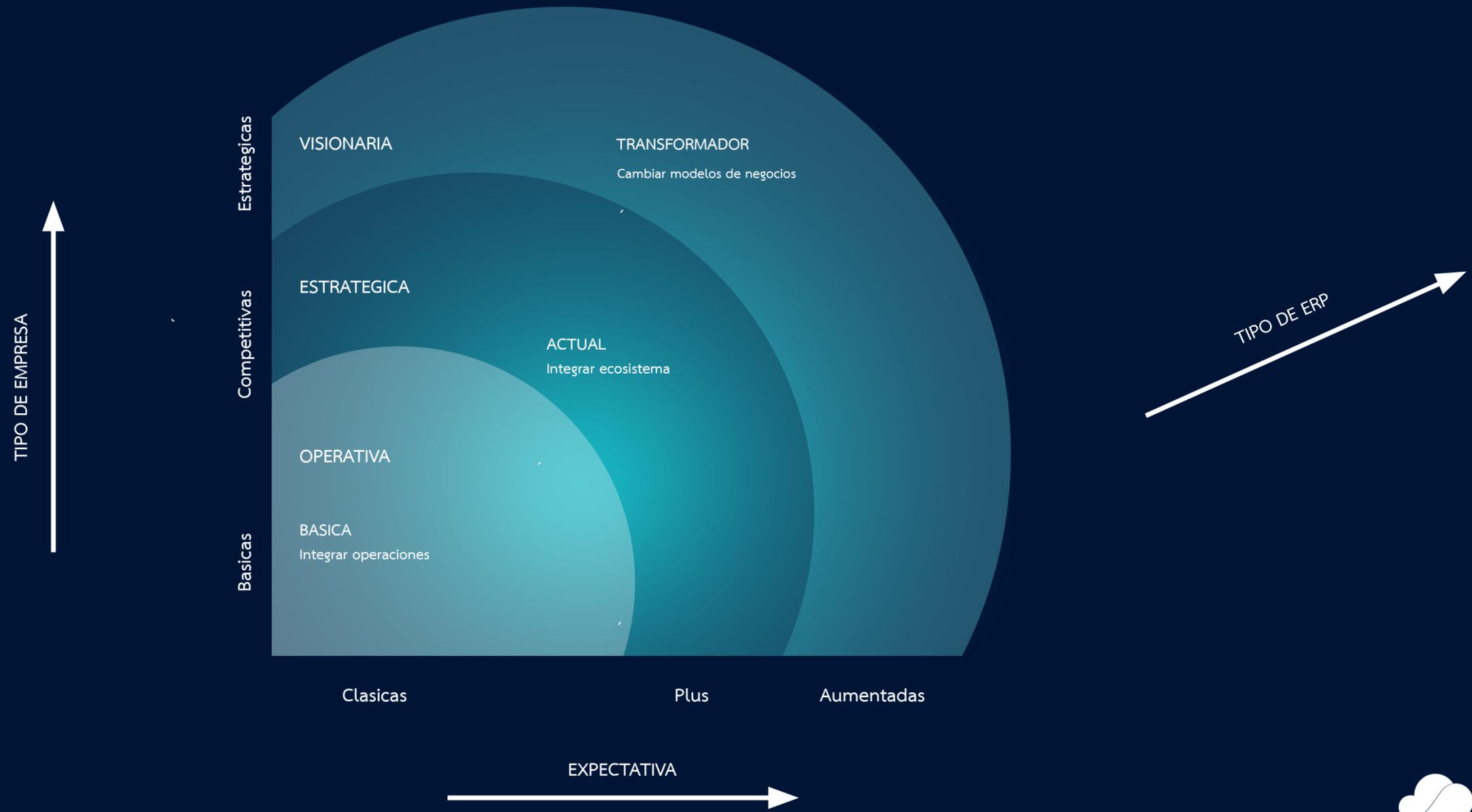


Uso de un ERP administrativo, contable y financiero

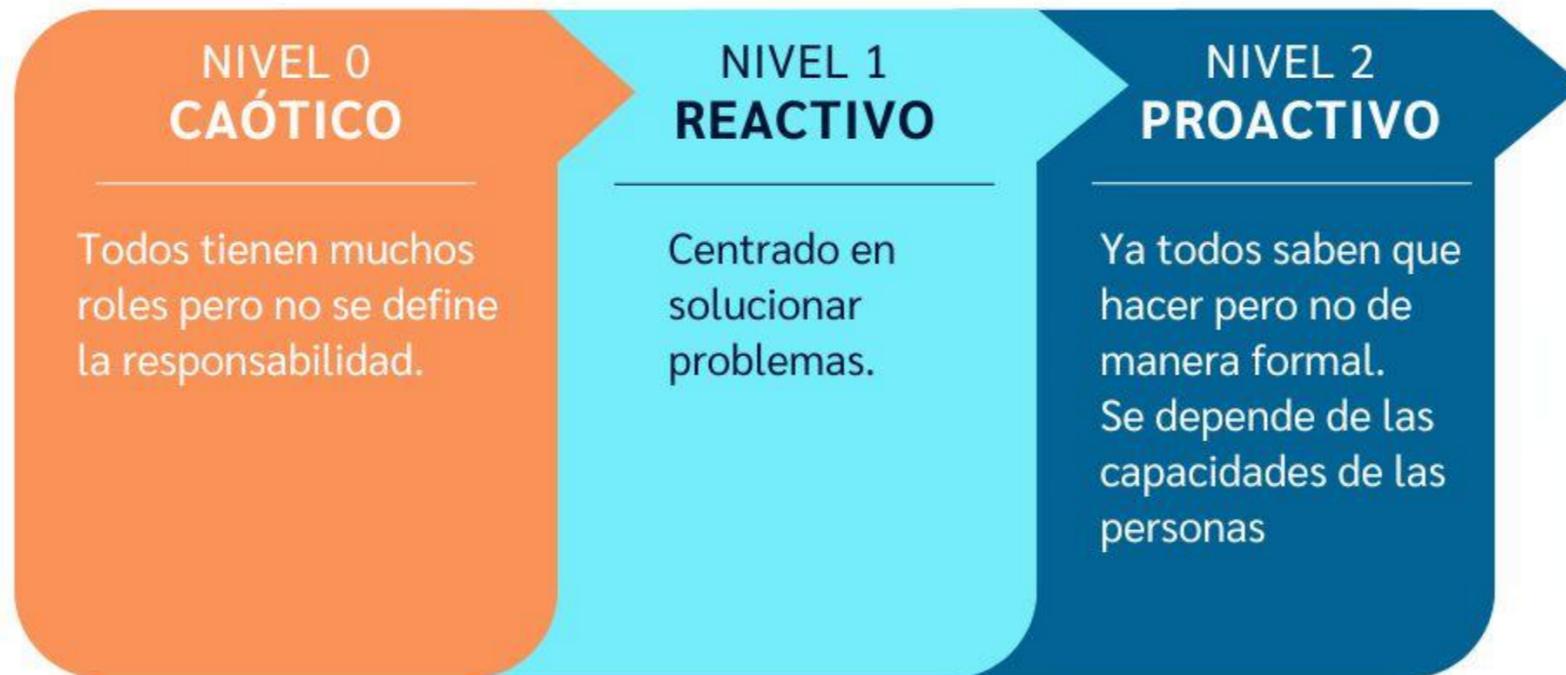
Uso de un ERP especializado al core de negocios

GRAFICA DE LA ONDA PARA LA TRANSFORMACION

DIGITAL



TIPO DE EMPRESAS



- ✓ **Operativa:** en proceso de resolver sus procesos y integrar la operación. Son las más comunes...
- ✓ **Estratégica:** buscan hacer diferencia y definir su ecosistema tecnológico.
- ✓ **Visionaria:** en busca de la transformación de su modelo de negocio y cultura con visión de crecimiento

EXPECTATIVAS

CONDICIONES CLASICAS:

- ✓ Confiable
- ✓ Usabilidad
- ✓ Innovacion
- ✓ Mantenimiento
- ✓ Versiones
- ✓ Compatibilidad con otras tecnologias
- ✓ Web o Cloud
- ✓ Automatizacion de procesos utilizando flujos de trabajo

EXPECTATIVAS

CONDICIONES PLUS:



Inteligencia artificial



Manejo de KPI's y dashboard de negocio



Seguridad e integridad de datos sensibles (transacciones, ventas, transferencias, pagos, etc.)



IoT/ Internet de las cosas



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

EXPECTATIVAS

CONDICIONES AUMENTADAS:



Movilidad



Colaborativo



Escalabilidad del negocio



Agil en conexiones (API's, conectores, webservice, etc.)



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

TIPO DE ERP

- ✓ **Básico:** paquetes contables, administrativos, sistemas ERP básicos. Predominan en los niveles 0, 1 y 2

NIVEL 3 PROCESOS

Actividades formalizadas y definidos los perfiles de las personas.

- ✓ **Actuales:** ofrece procesos ya automatizados con mejores prácticas. Nivel 3

NIVEL 4 SERVICIOS

Los procesos se hacen de manera sistemática y repetible sin depender de las habilidades de las personas.

NIVEL 5 GENERA VALOR

Los procesos están orientados a generar valor para el cliente y para la organización.

- ✓ **Transformados:** escalabilidad del modelo de negocio vs capa tecnológica.



Dinamica IMR 2

¿Como calificarias la madurez de tu empresa?



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner



SOLO DOS
OPCIONES....



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

On-Premises

9%
Software Licenses

Customisation & Implementation

Hardware

IT Personnel

Maintenance

Training

Ongoing Costs

- Aplicar correcciones, parches, actualizar
- Falta del tiempo
- Tintado de rendimiento
- Reescribir personalizaciones
- Reescribir integraciones
- Actualizar aplicaciones dependientes
- Carga continua sobre TI
- Mantenimiento de actualización de hardware, red, seguridad y base de datos.

ON PREMISE – CARACTERISTICAS

Adquisición de uso de las licencias de software. Modelo CAPEX (inversión con depreciación a 5 años)

Se requiere inversión o pago de renta para infraestructura (servidores nuevos o actualización, equipos de red, seguridad, etc).

Las actualizaciones y mantenimiento quedan a cargo de la empresa con costos adicionales.

Se puede hostear con un proveedor tercero/externo con un costo adicional, a este modelo se le conoce como **Hibrido**.



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

ON PREMISE – DESVENTAJAS

La seguridad

Inversiones adicionales o costos ocultos



Servidores y
almacenamiento



Firewalls y
seguridad de red



Planta física
o edificio del
centro de datos



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

Cloud Computing

68%

Subscription Fee

Implementation,
Customisation &
Training



Ongoing Costs

- Cuota de suscripción

ON PREMISE – CARACTERISTICAS

Costos mas bajos para una empresa – Modelo OPEX (gasto de operacion deducible de impuestos).

Se paga por el servicio en forma mensual o trimestral o anualidad. Tiene flexibilidad de contrato.

Todos los servicios de infraestructura y seguridad incluidos y soportados por el Fabricante, un solo proveedor.

Escalabilidad incluida y soportada sin costos adicionales.



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

EN LA NUBE - DESVENTAJA



Problemas con la conectividad, se requiere internet.



Rendimiento sobre performance.



Dinamica IMR 3

¿Como calificarias la madurez de tu empresa?



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner



Conclusiones...



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

REALMENTE, NUESTRO NEGOCIO CUENTA
CON UN ERP ALINEADO A LA ESTRATEGIA Y
CRECIMIENTO...

ERP MODERNO EN LA NUBE



Ganar competitividad en el mercado y mejorar la productividad.



Da la capacidad de unificar el modelo de negocio, alineado a la vision, mision, cultura y estrategias.



Ayudara a lograr los objetivos y metas definidas por el mercado, Socios o Duenos.



Optimiza y automatiza los proceso de negocio, centralizando en una sola plataforma.



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

UN GRAN RETO CON NETSUITE E IMR SOFTWARE

ERP MODERNO EN LA NUBE

- ✓ Ganar competitividad en el mercado y mejorar la productividad.
- ✓ Da la capacidad de unificar el modelo de negocio, alineado a la vision, mision, cultura y estrategias.
- ✓ Ayudara a lograr los objetivos y metas definidas por el mercado, los Directores, Socios y Duenos.
- ✓ Optimiza y automatiza los proceso de negocio, centralizando en una sola plataforma.



SOCIO IMPLEMENTADOR

- ✓ Calidad del servicio de soporte post venta.
- ✓ Metodologia de implementacion.
- ✓ Socio de Negocio y no solo un proveedor de software.



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner



Dinamica IMR 4

¿Cual es la prioridad para tu empresa en este momento?



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner



Q&A



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner



¡ES MOMENTO DEL SORTEO!

Assessment en Procesos de
Gestión del Cambio y
Evaluación de tu ERP actual.



ORACLE
NetSuite
Solution Provider
Partner

IMR SOFTWARE LES AGRADECE POR FORMAR PARTE DE
ESTE WEBINAR



Contactanos para obtener mas informacion

 [IMR.COM.MX](https://www.imr.com.mx)

 [imr software - solution provider oracle netsuite mexico](#)

 [IMR Software](#)